

CLAIRE TIXIER



CONSEILLÈRE MAMIE & CO DANS LE 23



Claire, pouvez-vous nous parler un peu de vous ?

“J’ai 40 ans et je suis maman de 2 petites filles. Je vis dans le département rural et plein de surprises de la Creuse. J’ai un parcours professionnel assez atypique qui gravite autour des domaines de la communication et de l’éducation. De CDD en CDD, je me suis retrouvée en situation de recherche d’emploi il y a 18 mois environ. À l’aube de mes 40 ans, une introspection et une réflexion sur mon avenir professionnel se sont imposées à moi. Bilan : trouver un équilibre entre ma vie familiale et professionnelle, travailler pour moi afin de récolter les fruits et la reconnaissance de mes efforts.

Comment avez-vous connu Mamie & Co ?

J’ai découvert Mamie & Co par le biais d’une offre parue sur Pôle Emploi. fr. Sensible au bio, à un mode de

consommation sain, sensé et raisonné, j’avais déjà « prospecté » des marques de produits bio et naturels sans avoir été convaincue. Ce sont l’originalité, le concept et les valeurs portées par Mamie & Co qui m’ont fait passer le pas de la candidature.

Qu’est-ce qui vous a décidé à rejoindre nos équipes ?

Cela n’a pas été un choix simple car je n’avais absolument aucune expérience commerciale et je ne m’étais jamais imaginée dans ce type d’activité. Mais Mamie & Co s’est en quelque sorte imposée naturellement à moi. Sortir de ma zone de confort et relever ce challenge se sont révélés des défis stimulants, épanouissants voir même grisants !

Du début de l’activité à aujourd’hui, comment jugez-vous votre évolution ?

Après 3 mois de découverte et de formation indispensables à mon fonctionnement personnel, je me suis fixée un objectif : celui de mettre en œuvre et d’organiser cette activité afin de dégager des gains correspondants à un salaire à mi-temps d’ici fin 2017 et j’ai réussi ! Donc je peux dire que mon évolution a été rapide et satisfaisante.

Aujourd’hui, que vous apporte votre activité Mamie & Co ?

Aujourd’hui je suis fière de cette évolution que je ne pensais pas envisageable il y a 1 an. Mon nouvel objectif est de fonder une équipe avec qui partager l’aventure Mamie & Co afin de répandre ensemble cette culture et de compléter mon activité de vente, que je dois pérenniser, avec celle du management qui m’intéresse

tout autant.

Parmi nos produits, quels sont ceux que vous préférez ?

Je suis très attachée à la gamme des Aliments malins et des Remèdes Naturels qui constituent, pour moi, le cœur de Mamie & Co. Des recettes exclusives, des remèdes intelligents qui me permettent en tant que conseillère d’éveiller les consciences aux alternatives naturelles de soins. L’argile a également été une découverte majeure et j’apprécie partager mes secrets beautés lors d’ateliers “Soins de tradition” avec mes hôtesses et leurs invités.

Pouvez-vous nous proposer votre truc et astuce favori ?

Mise à part la prise régulière et alternée des miels et plantes, épices et plantes et produits de la Ruche, c’est l’utilisation et la fabrication du déo-crème à l’argile blanche et au bicarbonate qui est devenu un incontournable de mon quotidien !

Que conseillerez-vous à de nouveaux/nouvelles conseiller(ère)s susceptibles de rejoindre l’aventure Mamie & Co ?

Cette activité sera un choix à part entière, comme celui du rythme que vous déciderez de lui donner mais ne vous y trompez pas, cela nécessitera un réel investissement humain et une forme d’engagement qui apportera l’énergie indispensable à l’activité. La famille Mamie & Co est prête à l’échange, au partage et au soutien de ses nouveaux membres et cela fait, entre autres, que l’aventure est sacrément belle ! ”